

DIVENTI™

Esiintymisvalmennus, 6h

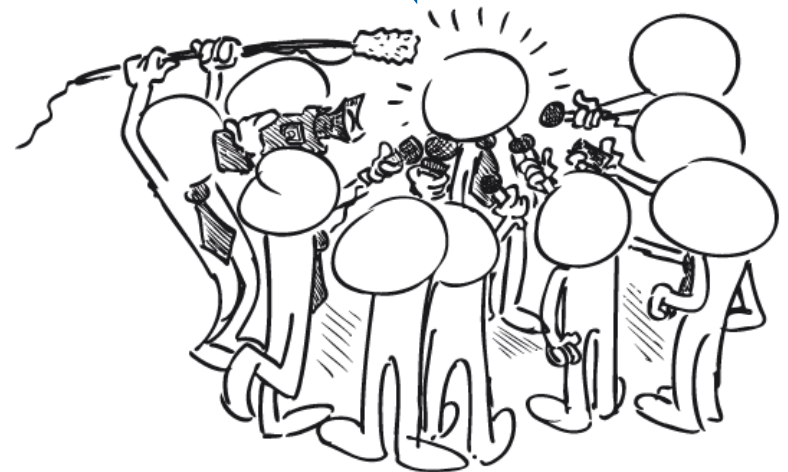
Vaikuttavuudella epäreilua kilpailuetua

*"Erilaisuus, avoimuus,
aitous ja rohkeus huokui
valmentajasta."*

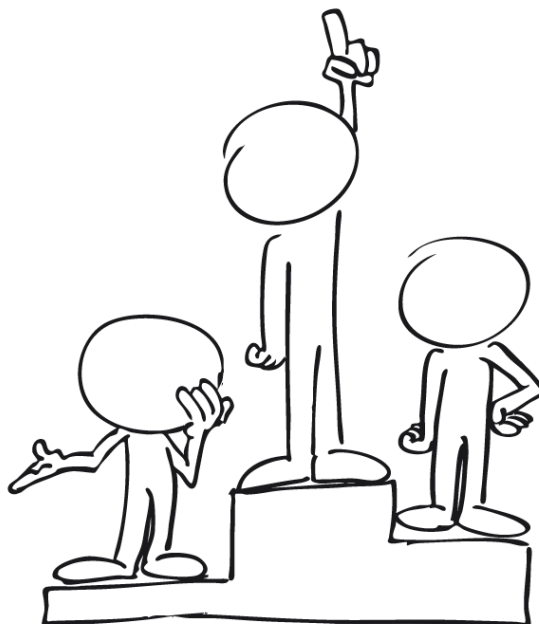
– Mari Seppänen

Oletko esiintyessäsi
epämukavuusalueella?
Kuunnellaanko sinua?
Arvostavatko ihmiset ideoitasi?
Innostuvatko he projekteistasi?
Ostavatko asiakkaat tuotteesi?

*Esiintymisvalmennuksemme
avulla parannatte avainhenkilöidenne
osaamista merkittävästi – he johtavat
jokaista tilannetta vaikuttavasti
yrityksenne edustajina.*



Vaikuttava esiintyminen takaa
yrityksellenne epäreilua kilpailuetua!



*Kykysi kommunikoida muiden
ihmisten kanssa ratkaisee
menestyksesi elämässä.*

Miksi vaikuttavuus antaa asiantuntijalle epäreilua kilpailuetua?

Asiantuntijanne saavat uskottavuuden ja vaikuttavuuden omaan esiintymiseensä tilanteessa kuin tilanteessa.

Avainpelaajien suoritukset paranevat ja osaaminen kasvaa merkittävästi.

Opite käyttämään esityksen ja puheen oikeanlaista rakennetta hyödyksi.

Saatte ihmiset kuuntelemaan ja vaikuttamaan.

Pystytte innostamaan ja motivoimaan yleisöä.

Lisäätte valmiuksia johtaa uusia tilanteita ja ihmisiä.

Osaatte myydä paremmin yrityksenne, palvelunne ja ideanne.

Valmennuksemme toteutus

DIVENTI™

Esiintymisvalmennus, 6h

Vaikuttavuudella epäreilua kilpailuetua

Kenelle: Kokeneille esiintyjille. Johtajille, asiantuntijoille, esimiehille, myyjille ja muille avainhenkilöille, jotka tarvitsevat vaikuttavuutta työssään.

Sopiva ryhmäkoko: 6 - 12 henkilöä.

Kesto: 6 tuntia.

Valmennus toteutetaan tiimivalmennuksen keinoin yhdistämällä teoria, sekä luovat ja toiminnalliset menetelmät.

Toiminnallisia menetelmiämme ovat muun muassa fasilitointi, videointi, soveltava improvisaatio ja vuorovaikutusharjoitukset.

Ilkka on esiintynyt teatterilavalla ja valmentanut erilaisia ryhmiä 10 vuoden ajan.

Valmentaja: Ilkka Vanhapelto



“Hieno kokemus heittäytyä aivan ventovieraiden kanssa toimimaan. Ilkka osasi meidät hyvin asiaan ohjata ja luoda avoimuudellaan sekä välittömyydellään luottamuksen ilmapiirin, jolloin on helpompi heittäytyä.”

– Johtoryhmän jäsen

Ilkka on inspiroiva vuorovaikutusvalmentaja ja ajoituksen mestari. Hänellä on taito pitää ryhmän tekemisen intensiteetti huipussaan. Toteuttamalla uusimpia oppimisen teorioita ja käytännön harjoituksia hän saa ihmiset vastaanottamaan ja vaikuttamaan.

Valmennuksemme rakenne



Valmennuksemme sisältö

Päivän yleisiä tavoitteita:

- ✓ Innostaa ja auttaa saamaan esiintymisestä luonteva ja nautinnollinen kokemus.
- ✓ Saada osallistujat tietoisiksi ihmiseen vaikuttavista tekijöistä esiintymis- ja vuorovaikutustilanteissa ja antaa mahdollisuus kasvaa yhdessä ryhmän kanssa.
- ✓ Osallistujat osaavat päivän jälkeen rakentaa vaikuttavan esityksen.
- ✓ Lisätä puheen ja esiintymisen vaikuttavuutta.

Päivän sisältö:

Aloitukset:

- Tavoitteet, motivaatio & innostuminen!

Oikeanlaisen ilmapiirin luominen

- Joustavan vuorovaikutuksen lisääminen
- Yleisön innostaminen ja osallistaminen

Vaikuttava esiintyminen kilpailuetuna

- Miten vaikuttavuus antaa asiantuntijalle epäreilua kilpailuetu?
- Esityksen ja puheen rakenne ja retoriikka

Sinnikkyys & asenne menestystekijöinä

- Esiintymisharjoituksia
- Esiintymisten videointi ja palautteen antoa

Lopetus:

- Aloita positiivinen muutos – nyt.

”Annan kiitosta välittömästi, ja innostavasta, mutta omalla tavallaan vaativasta ilmapööristä. Pani miettimään oikealla tavalla esiintymistä ja vaikuttavuutta.”

– Osallistujan palaute

”

Voin lämpimästi suositella Teitä. Erilaisuus, avoimuus, aitous ja rohkeus huokui valmentajasta. Sain sitä mitä tulin päivältä hakemaan.”

– Mari Seppänen, hoitotyön opettaja & yrittäjyysvalmentaja

”

Valmennustilanteessa vuorottelivat ihmisten osallistaminen ja teoriaosuus. Ilkka sai innostettua porukan hiljaisimmatkin osallistumaan. Ilkka sparrasi meitä tavoitteiden saavuttamiseen ja onnistumisen asenteeseen. Hän ei ainoastaan luennoinut vaan haastoi meidät pohtimaan asioita.”

– Petri Salminen, Senior Manager, TeliaSonera Oyj

”

Valmentajan tyyli ja esiintyminen oli hyvin aitoa ja mukaansatempaavaa. Hän toimi hyvänä esimerkkinä, siitä miten tulisi esiintyä, jotta saa yleisön kiinnostumaan asiasta.”

– Projektipäällikkö, JAO

INNO

v a n h a p e l t o

INNOvanhapelto Oy

Lisätietoja ja myynti:

Ilkka Vanhapelto

ilkka@innovanhapelto.fi

puh. 044 579 1113

www.innovanhapelto.fi

*”Et voi vaikuttaa, jos
et vangitse
mielenkiintoa.”*

– Ilkka Vanhapelto